



Online Marketing

ÍNDICE



DE CONTENIDO

- [Nuestra Empresa](#)
- [Nuestros Servicios](#)
- [Nuestros Proyectos](#)
- [Nuestro Personal](#)
- [Nuestro Trabajo](#)
- [Contacto](#)

Somos una agencia de asesoramiento y servicios de marketing online enfocada en ofrecer soluciones creativas a nuestros clientes para que éstos logren alcanzar su mercado meta de manera exitosa.

Misión

Ofrecer a nuestros clientes soluciones creativas para alcanzar su mercado meta con el fin de satisfacer los deseos y necesidades de todas las partes sin perder su enfoque y esencia principal.

Visión

Ser la agencia número uno a nivel nacional en asesoramiento y servicios de marketing online ofreciendo soluciones oportunas por medio de estrategias adecuadas a la necesidad de nuestros clientes.

Valores

- Transparencia
- Responsabilidad
- Resolución
- Calidad
- Orientación al Cliente





GESTIÓN DE MARCA

Se enfoca en el desarrollo de identidad de la marca, buscamos un consenso mediante análisis de la apariencia de las marcas de las empresas junto con nuestros clientes para de este modo poder mantener su esencia y al mismo tiempo crearles una identidad que sea rentable y duradera en el mercado.

Esta categoría se desglosa en dos partes:

- Desarrollo de Identidad Visual
- Desarrollo de identidad Corporativa

DISEÑO DE EXPERIENCIA DEL CONSUMIDOR

Se realiza un estudio de los puntos claves donde el cliente interacciona con la empresa por medio de sus plataformas digitales con el fin de conocer los momentos, fases y oportunidades por las que recorren los mismos antes y después de la compra.

Esta categoría se desglosa en los siguientes servicios:

- Creación del Buyer Persona.
- Mapa de Experiencia del Cliente.
- Optimización de Procesos de Servicios al Cliente.

DESARROLLO DE ESTRATEGIA DE COMUNICACIÓN DIGITAL

Desarrollamos una estrategia de comunicación en todas las plataformas digitales con el fin de establecer la empresa y posicionarla en el mercado. Esta categoría esta compuesta por los siguientes servicios:

- Manejo de Redes Sociales
- Creación y Mantenimiento de Sitio Web

INVESTIGACIÓN DE MERCADOS

Por medio de los resultados e información recolectadas, podremos analizar y evaluar de manera estratégica para ayudar en la toma de decisiones de la empresa a nivel mercadológico. Usamos acciones modernas para la investigación de mercado como lo son el uso de la Big Data.

Esta categoría está compuesta por los siguientes servicios:

- Análisis de Estadísticas y Rendimiento de Plataforma Digitales
- Desarrollo de Encuestas Online



ESTRATEGIAS DE MARKETING

Estrategias de Promoción de Ventas

- Descuentos
- Regalos o artículos promocionales
- Ofertas

Estrategias de Publicidad

A través de nuestras plataformas digitales como Instagram y la página web elaboraremos una campaña digital mostrándonos a nosotros como empresa, lo que ofrecemos, nuestro equipo de trabajo, cómo trabajamos y los resultados.



Estrategias de Marketing Directo

- Visitas personalizadas
- Correo electrónico
- Material publicitario Físico

Estrategias de Ventas Aisladas

- | | |
|-------------------------|----------------------|
| • Whatsapp | • Correo electrónico |
| • Catálogo de servicios | • Teléfono |
| • Cotizaciones | • Chat |



GABRIELA RIVAS

Especialista en
Gestión de Marcas



JULIO BATISTA

Especialista en Estrategias
de Comunicación



JULEIDYS CUEVAS

Especialista en Experiencia
del Consumidor

MERCADO META

Nuestro mercado meta está compuesto por medianas y pequeñas empresas del sector comercial o de servicio, así como también personas físicas o emprendedores de cualquier índole ubicados en la República Dominicana. Estos se encuentran en un estatus socioeconómico medio alto con un nivel académico técnico o profesional. En el caso de las personas físicas, estos oscilan entre las edades de 25 a 40 años.

NUESTRA PROPUESTA VALOR

Brindar a nuestros clientes un servicio especializado de las estrategias de marketing que estén acordes al mercado meta de la empresa, logrando así la meta propuesta por el cliente a un 100%.

Como empresa buscamos ofrecer costos competitivos en el mercado, facilidades de pago para el cliente y beneficios según la fidelidad del cliente, además de seguridad en cuanto al servicio brindado mediante un personal capacitado en el área de marketing. Por otra parte, pretendemos usar un asistente virtual 24/7.



¿Hay un desafío en particular con el que
necesitas lidiar?
Contáctanos hoy mismo para saber cómo
podemos ayudarte.

 jjgonlinemarketing@gmail.com

 (809) 222-2222



@jjgonlinemarketing